



Chinlingo Chinese



登门槛效应

1

Warm-up

如何提出让人接受的要求

2

Texts&Notes

门槛 轻易 处理 社区 标志 出示 赞成
迫切 犹豫 模糊 狡猾 身段 谦虚 实践

3

Application

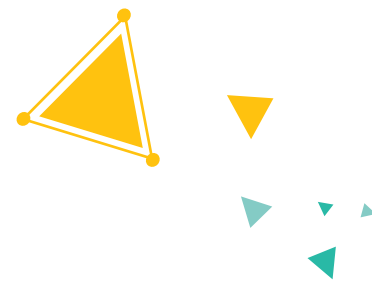
交往之道——接受和拒绝

4

Cultural Note

三顾茅庐

导入 Warm-up



如何提出要求，但又让人心里很舒服。



生词-1

门槛

ménkǎn

n. threshold

门槛很高

编辑

biānjí

n. editor; v. edit

主编 编辑文章

轻易

qīngyì

adj. easy

轻易获得胜利

处理

chǔlǐ

v. to handle

处理信息 处理生活垃圾

标志

biāozhì

n. sign

交通标志 安全标志

出示

chūshì

v. to show

出示证件

请愿书

qǐngyuànshū

n. petition

环保请愿书



看图说话

Choose the proper words to describe the pictures.

社区
处理
出示
门槛
赞成



课文-1

一个朋友在报社当编辑，一天他去请假，他先问领导：“您今天心情好吗？”领导说：“怎么了？”朋友答：“嗯，如果您心情好，我就说件事；心情不好就改天再说。”领导有了兴趣，假，就这样轻易的请好了。不得不说，这位朋友很会利用“登门槛效应”来处理问题。

阅读后判断

- 1、朋友想要去跟领导请假。
- 2、领导今天心情不好。
- 3、领导不同意朋友请假。





心理学家曾做过“登门槛技术”的现场试验他们派人到两个社区，劝人们在屋前立一块“小心驾驶”的圆形标志。在第一个社区，研究人员直接向人们提出要求，结果很多人表示拒绝，接受率仅为17%。在第二个社区，研究人员把同样的事情分成两个步骤：先向大家出示一份赞成安全驾驶的请愿书，请求他们在上面签字，几周后再提出立牌要求，这次接受者竟然达到了55%。

问答练习

- 1) 朋友要干什么？
- 2) 朋友怎么请到假的，他的做法你认可吗？
- 3) 心理学家做什么实验，第一个实验为什么失败？
- 4) 第二个实验成功的关键是什么？



练习

根据课文，完成短文。

心理学家让研究人员去两个社区做“登门槛技术”的实验。他们想让人们在屋前_____一块“小心驾驶”的圆形_____。在第一个社区，研究人员直接向人们提出要求，结果大多数人不_____；在第二个社区，研究人员先向大家_____了请愿书，然后几周后再提出立牌要求，这次_____一半的人同意了。

语言点

轻易

不同点： 1、做事轻松，不费力气
做状语

例： 他从小就学习好，高考时很轻易地就考上了大学。

2、 X

3、表示随随便便
他很小心，从不轻易做危险的事情。

例： 不能轻易让小孩骑自行车。

容易

1、事情简单，内容不复杂
做谓语

今天的考试很容易，我半个小时就答完了。

2、发生某种变化的可能性大
他最近心情不好，容易生气。

例： 这个杯子是玻璃的，容易摔坏。

3、 X

练习

选词填空

轻易

容易

- 1、据说这位刘先生从不_____花钱请人吃饭。
- 2、看完信后，_____不动感情的父亲眼圈都红了。
- 3、你这样做，不了解情况的人很_____误会。
- 4、我们双方都没有_____放弃自己的意愿。

生词-2

迫切

pòqiè

adj. urgent

迫切地需要

犹豫

yóuyù

adj. hesitant

冷淡

lěngdàn

adj. cold

态度很冷淡

无所谓

wúsuǒwèi

v. to not care

值班

zhíbān

v. to be on duty

值班经理 值夜班

模糊

móhu

adj. blurred

模模糊糊

狡猾

jiǎohuá

adj. crafty

身段

shēnduàn

n. posture

放低身段

谦虚

qiānxū

adj. modest

他很谦虚

实践

shíjiān

v. to put into practice

实践出真知



第一个步骤的签字是很容易的，几乎所有人都照做了，大家可能都没意识到，这个小小的“登门槛行为”对接下来的决定产生了重要影响。日常生活中也是这样。当你想要求某人做某件较大的事情，又担心对方不愿意做时，可以先向他/她提出做一件同类型的、比较容易的事。

比如你想与一个女孩谈恋爱，如果一开始就迫切地提出要跟她约会，女孩可能会犹豫，甚至表现得很冷淡；如果说“饭总是要吃的吧，一起吃饭吧”，她答应了，那接下来是去看电影还是泡酒吧都无所谓了。

阅读填空

日常生活中也是这样。当你想要求别人做某件较大的事情，又_____他不愿意做时，可以先向他/她提出做一件同样的、比较容易的事。

比如你想与一个女孩谈_____，如果一开始就_____地提出要跟她约会，女孩会_____，甚至表现得很_____；如果说“饭总要吃的吧，一起吃饭吧”，她答应了，那接下来是去看电影还是泡酒吧都_____了。

课文-4

你想让同事帮你**值班**或写报告什么的，直接说八成儿会被拒绝，把事情**模糊**化，“能不能帮个小忙”，“不会占用你很多时间”，台阶一铺，事情就容易多了……

你可能会说，这些小动作会让人觉得你很**狡猾**。但是不得不承认，有了这些小动作的帮助，别人的确更愿意接受你的请求。有时候，当你自己认为了不起时，别人通常觉得你这人不过如此；可是当你放低**身段**时，会缩短与人的距离，别人并不会看不起你，反而会觉得你为人**谦虚**。**实践证明**，第二种人得到的总是比第一种人更多。

判断

- 1、如果能让同事帮忙写报告，直接说八成儿会成功。
- 2、这些小动作会让别人觉得很聪明。
- 3、有了这些小动作的帮忙，别人会愿意接受你的请求。
- 4、当你放低身段的时候，别人会觉得你很谦虚。

语言点

八成儿

例：这件事八成儿要失败了。

了不起

例：周恩来总理是一位非常了不起的人。

看不起

例：我看不起他。



练习

选词填空

八成儿

了不起

看不起

无所谓

迫切

- 1、我们不要总是_____别人，每个人都有值得学习的地方。
- 2、公司_____需要开发出适合亚洲市场的新产品。
- 3、看他的样子，我觉得他_____已经知道这件事了。
- 4、如果新工作有发展空间，工资低一点也_____。
- 5、每个人都有可能成为一个_____的人。

连线

出示

消息

赞成

资料

编辑

意见

报告

证件

待人

模糊

图像

谦虚

愿望

犹豫

动作

迫切

扩展

话题	分类词语
行为	推辞 (tuīcí)、 议论 (yìlùn)、 转告 (zhuǎngào)、 祝福 (zhùfú)、 握手 (wòshǒu)、 看望 (kànwàng)、 问候 (wèn hòu)、 处理 (chǔlǐ)、 恭喜 (gōngxǐ)、 宣布 (xuānbù)、 信任 (xìnrèn)、 配合 (pèihé)、 当心 (dāngxīn)

做一做：选词填空

- (1) 我把李阳、刘芳调到你们部门，他们会全力_____你的工作。
- (2) _____是对孩子最大的鼓励，也是给孩子最好的爱。
- (3) 在校长和师生们再三邀请下，刘先生_____不过，只好走上讲台。
- (4) 听说你接到北大的录取通知书啦？_____你啊！

运用

背景分析：

我们生活在社会上，天天都要和别人打交道，经常会遇到别人有求于你的时候。通常我们都会满足、接受请求或提供帮助，但有时我们也会出于各种原因拒绝对方。有人说，接受或帮助与否，要看对方是什么人，或者自己的心情如何；也有人认为看对方的请求是否合理，或者自己是否有能力帮他。面对别人提出的请求，你会怎么处理呢？



话题讨论：交往之道——接受和拒绝

- 1) 你觉得帮助别人对你有影响吗。
- 2) 介绍你拒绝别人的一次经历，那是什么事？你觉得自己的处理怎么样？
- 3) 在与人交往中，你处理“接受与拒绝”这类事情的原则是什么？

文化角

Shān gù máo lú

三顾茅庐





Thank you!

